



Automobile : les derniers chiffres crédit conso / LOA

Saint-Denis, le 09 mai 2017 – Selon un sondage réalisé par CSA pour Empruntis sur [« les Français et le crédit »*](#), 19% des français ont pour projet d'acheter une voiture en 2017. 57% de ceux qui ont ce projet envisagent de contracter un crédit pour le financer. Mais quel crédit ? Les chiffres sortis ce jour par l'Association des Sociétés Financières confirment la forte progression de la LOA pour financer l'achat d'un véhicule (production +26.9% sur un an glissant – mars 2016/mars 2017). Comment choisir entre un crédit consommation et une location avec option d'achat ?

« Bien sûr il s'agit de comparer économiquement les deux solutions, mais pas seulement. La LOA correspond à un mode de consommation différent qui fait de plus en plus d'émules », précise Cécile Roquelaure, Directrice des Etudes et de la Communication d'Empruntis. *« Mais il faut aussi avoir conscience que les professionnels poussent ce mode de financement car il facilite l'accès à l'offre et donc à la relance du marché. »*

Comment choisir entre crédit conso et LOA ?

Chacune des deux solutions répond à des modes de « vie » différents :

- Avec la LOA, le consommateur est d'abord un « utilisateur ». Il profite des dernières innovations de l'industrie automobile en toute simplicité. S'il a bien défini son besoin au départ, il va profiter d'un véhicule neuf dans des conditions idéales, surtout s'il peut souscrire un forfait d'entretien, voire de réparations en complément de son loyer.
- Avec un crédit à la consommation, les questions d'usage ne se posent pas, le possesseur est libre d'utiliser son véhicule comme il l'entend, de le revendre ou le conserver selon ses besoins. Le financement peut être décorrélé de la conservation du véhicule ce qui n'est pas le cas de la LOA.

D'un point de vue économique, il est nécessaire aussi de poser les deux sujets pour bien comparer les impacts financiers. *« Nos clients se posent la question de ce « qui vaut le coût »,* indique Cécile Roquelaure. *« C'est pour cela que depuis l'année dernière nous proposons à nos clients les 2 solutions de financement : le crédit classique et la LOA ».*

Quelques conseils :

Financement avec une LOA

- **Choisir un prestataire offrant des services sur mesure :** l'entretien inclus dans le loyer n'est pas forcément la solution. Les services en option

Financement avec un crédit consommation

- **Plus la durée du prêt sera courte, plus le taux sera bas.**

- apportent des réponses sur-mesure : entretien, extension de garantie, pièces d'usure
- **Commencer plutôt avec un kilométrage plus faible en cas de doute.** Le forfait même s'il est exprimé en kilomètre / an, ne sera regardé que lors de la restitution.
 - Votre situation peut changer : choisir un contrat qui permet de modifier le kilométrage gratuitement au moins une ou deux pendant le contrat. (avec modification du loyer)
 - **Prévoir un petit pécule pour la fin du contrat :** Votre véhicule doit être remis à « neuf » pour la restitution, cela s'appelle l'entretien « en bon père » de famille. Il y a toujours quelques accrocs sur une carrosserie, prévoyez donc. Certains contrats prévoient d'ailleurs un point sur l'état du véhicule avant le terme.
 - **Comparer des offres comparables :** même durée, même montant et même projet.
 - Faites jouer la concurrence ! les taux peuvent varier fortement entre les établissements et des offres promotionnelles peuvent être intéressantes.
 - **Comparer tous les éléments : le TAEG (taux du crédit et frais liés comme les frais de dossier) et le taux d'assurance. Pour faire simple, comparer le coût total en euros pour le crédit et pour l'assurance.**
 - **Garder des marges de manœuvre budgétaires,** mieux vaut toujours avoir un peu d'épargne de côté en cas de coup dur.
 - **Ne pas surestimer le coût du crédit !** Pour un emprunt de 24 000 € sur 48 mois, les intérêts dus chaque mois ne sont que de 28 € (TAEG 2,7%) !

*janvier 2017

A propos d'Empruntis

Empruntis accompagne et conseille particuliers et professionnels dans la recherche de financements de leurs projets. Il propose à ses clients un réseau de 100 agences spécialisées dans le courtage en crédit, un site internet, Empruntis.com, comparateur en crédit immobilier, crédit à la consommation, regroupement de crédits et assurances, et une plateforme de conseillers spécialisés. Leader en crédit à la consommation et 3e acteur du courtage en crédit, Empruntis a permis en 2016 de concrétiser plus de 26 000 projets. Empruntis est une marque de Compagnie Européenne de Crédit.

Pour plus d'informations : www.empruntis.com et www.empruntis-agence.com

Contacts presse :

Justine BROSSARD

Agence Hopscotch Capital

Tél. 01 58 65 20 18

jbrossard@hopscotchcapital.fr